

Kein Aprilscherz

Am 1. April hieß es bei www.channelpartner.de zusammengefasst: "Microsoft setzt nur noch auf Direktvertrieb. Man werde in Zukunft nur noch direktüber die Cloud vertreiben. Das indirekte Vertriebsmodell habe keine Zukunft."



Auch wenn sich die Meldung bald als Aprilscherz entpuppte, so wurde sie doch von vielen Lesern ernst genommen, denn in der Tat könnte sie bitterer Ernst werden.

Liegt es denn nicht nahe, wenn Anbieter ihre Kunden erst einmal in die "Cloud" gebracht haben, dass dann die Reseller und Systemhäuser nicht weiter benötigt werden? Hersteller und Kunden könnten dann nämlich ihre Geschäfte direkt unter sich ausmachen.

SECUDOS positioniert sich hier ähnlich, wie Tobit.Software, die es in einem offenen Brief an ihre Fachhändler formuliert: "Aber Gott sei Dank sind die Kunden nicht so doof. Sie würden niemals ihre eigenen Unternehmensdaten aus der Hand geben, denn sie wissen genau das sie der große immaterielle Wert ihres Unternehmens sind."

SECUDOS Appliances werden mit dem Ziel entwickelt, Kunden die Möglichkeit zu geben, Security und Compliance zu erreichen, ohne dabei unsichere Services in der "Cloud" nutzen zu müssen und trotzdem die Komplexität von Projekten durch "Plug-and-Play"-Produkte zu reduzieren.

Besonders beim Daten-Transfer ist dies mit den Qiata File-Transfer-Appliances gelungen, denn der Kunde behält immer die Kontrolle über seine Daten, während der eigentliche Transfer verschlüsselt über das öffentliche Internet erfolgt. Compliance und Security sind hergestellt.

Der Reseller vor Ort ist in allen Projektphasen eingeschaltet und kann sich mit durchdachten Lösungen von SECUDOS beim Kunden profilieren und somit langfristig sein eigenes Geschäft sichern.

Bereits am 23.03.2011 hatte sich Herr Werner Nieberle, Geschäftsführer bei Vogel IT-Medien in einem Interview mit Markus Gringel (Vice President, SECUDOS GmbH) zum Einsatz einer Qiata File-Transfer-Lösung geäußert und gegen das "Filesharing in der Cloud" argumentiert. Die Vogel-IT Medien, Herausgeber der IT-Business, setzen seit gut sechs Monaten die Qiata File Transfer-Appliance FTA-1000 ein:



Markus Gringel:

Warum nutzen Sie eine File-Transfer-Lösung anstatt Dateiversand per E-Mail, FTP Server oder Filesharing in der Cloud und welche Vorteile bringt Qiata den Vogel-IT Medien?



Werner Nieberle:

Bevor Qiata bei uns zum Einsatz kam, versendeten wir unsere Dateien per E-Mail. Für große Dateien nutzten wir einen FTP-Server. Beim E-Mail Versand sind wir bei den Dateigrößen sehr schnell an die Grenzen gestoßen. Auch die Themen Sicherheit und Compliance werden beim Dateiversand via E-Mail eher "stiefmütterlich" behandelt. Beim Bereitstellen von Dateien auf einem FTP Server sieht es ähnlich aus. Natürlich haben wir eine IT-Abteilung, die sich um so etwas kümmert. Aber die beiden Varianten sicher und compliant zu machen, steht in keinem Kosten-/ Nutzen-Verhältnis. Um compliant zu sein, müssen geschäftsrelevante Unterlagen 10 Jahre revisionssicher aufbewahrt werden. Dazu brauchen wir jederzeit Zugriff auf die Daten und revisionssichere Logs. Wir haben uns daher auch gegen das "Filesharing in der Cloud" entschieden.

Markus Gringel:

Die Qiata File-Transfer-Appliance verfügt über eine sehr umfangreiche Ausstattung. Was sind die besten Features von Qiata aus Ihrer Sicht?

Werner Nieberle:

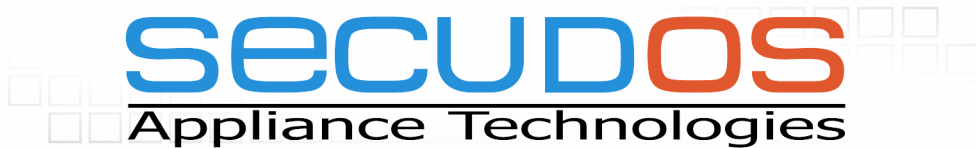
Kurz und knapp: Das einfache Handling. Wir suchten eine Lösung, die es für jeden unserer Mitarbeiter einfach macht, kleine wie große Dateien sicher zu versenden. Gerade in unserem Geschäft leben wir von Schnelligkeit und Nachvollziehbarkeit. Beides ist hier gegeben. Wir versenden schnell, einfach und sicher unsere Dateien, haben darauf jederzeit Zugriff und bekommen eine Empfangsbestätigung, sobald der Empfänger die Datei heruntergeladen hat. Damit sparen wir uns das „hinterherhaken“, ob der Empfänger die Datei auch wirklich bekommen hat. Auch die Einschränkung der möglichen Download-Anzahl sowie die Einladefunktion an Dritte, uns Dateien über die Qiata zu senden, gefallen uns sehr gut.

Markus Gringel:

Warum haben sich die Vogel-IT Medien schlussendlich für Qiata entschieden?

Werner Nieberle:

Ein Entscheidungsgrund war auf jeden Fall das „Secure Disaster Recovery“ (SDR). Damit haben wir die Möglichkeit, bei einem technischen Problem diese oder eine baugleiche Appliance in 15 Minuten inklusive unserer Konfiguration und Daten mittels eines SDR USB-Sticks wieder herzustellen. Ein weiterer Grund war sicher auch das sehr gute Preis-/ Leistungsverhältnis.



Endkunden Webinar



Das SECUDOS Team bietet ihnen die Möglichkeit in einem kostenlosen Webinar die Qiata-FTA Lösungen näher kennenzulernen.

Themen des Webinars sind unter anderem:

- Schneller und sicherer Dateiversand
- Funktionsweisen
- Vorteile einer File-Transfer-Appliance
- Und vieles mehr...

Das Webinar findet am 14. April 2011 von 10 Uhr bis ca. 11 Uhr statt.

Wie Sie mitmachen können? Ganz einfach von zu Hause oder vom Arbeitsplatz! [Hier klicken](#), um sich anzumelden.

IT-Business



Um einen Eindruck von Qiata zu bekommen finden Sie auf dem IT-Informationsportal der IT-Business zwei Fachartikel und eine Video-Präsentation:

[Entlastung Ihres E-Mail-Servers - SECUDOS vereinfacht den Dateitransfer](#)

[Eine File Transfer Appliance reduziert die Belastung des E-Mail-Servers](#)

Nicht nur wir sind von der Qiata-FTA überzeugt. Die Artikel finden Sie [hier](#), zu dem Video klicken Sie bitte [hier](#).

[Qiata your File!](#)

